Gérer les profils et situations difficiles



INTRA: 2 200 € HT SUR MESURE: nous contacter Réf. #SK079



Tout public



Aucun prérequis



DURÉE DE LA FORMATION

1 jour (7 heures)

objectifs pédagogiques

- Combattre le stress en situation difficile
- Acquérir des techniques et outils pour traiter les objections
- · Transformer les conflits en opportunités de progrès



II Programme

Stress et agressivité dans la relation aux autres : comment préserver, gérer son image et celle de l'autre ?

- Comprendre le stress et l'agressivité
- Modèle PIP : Potentiel interférences = Performance
- o Identification des types d'interférences dans les relations/missions
- Analyse des types d'interférences : internes et externes
- o Mes leviers, mes moyens d'action
- · Gérer et maîtriser une situation difficile
- Comment se comporter ?
- o Gérer ses propres émotions
- Désamorcer avant le seuil critique
- Verbaliser les faits pour clarifier la situation
- o Transformer un problème : la stratégie d'objectif
- o Définir un objectif précis, positif et opérationnel
- Se motiver pour atteindre son but
- Synthèse et reformulation
- Plan d'action personnalisé
- · Gestion des objections en 3 temps ARR
- o Le changement de terrain, verbal et non verbal
- o Comment répondre aux types d'objection : prétexte/ sincère non fondée/ sincère et fondée
- o Gérer les objections : ARR (accuser réception et neutralisation de l'émotionnel négatif/ Reformuler positivement l'objection/ Réargumenter et réaffirmer une position de force)
- o Jeux de rôles / Synthèse et reformulation
- Boîte à outils : comment répondre à chacune des typologies ?
- o Méthode en 3 temps : j'accuse réception, je transforme l'objection en besoin, je réponds au besoin
- L'agressif, Le savant, Le retors, L'orgueilleux, Le « malentendant », L'humoriste, Le timide, Le dormeur, Le têtu, Le bavard



Réf. #SK079

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Exposés théoriques
- Travaux en sous-groupes

MODALITÉS D'ÉVALUATION ET DE VALIDATION DE LA FORMATION

- · Questionnaire préalable avant chaque formation visant à évaluer les connaissances des collaborateurs
- · Jeux de rôles, exercices de groupe
- · Questionnaire d'évaluation à chaud
- · Questionnaire d'évaluation à froid

PROFIL DE L'INTERVENANT

- Expert en Communication
- Expert en Gestion des conflits / Gestion de crise

III RÉFÉRENT HANDICAP

- Pour toute inscription de personnes en situation de handicap, il convient de nous prévenir de manière à étudier l'aménagement de la formation.
- Le référent handicap est Léa Ménager, 07 62 50 71 95 lea.menager@firstgroup.fr

III NIVEAU DE PERFORMANCE

- Nombre de stagiaires ayant suivi la formation en 2023 et 2024 : 63
- Taux d'assiduité : 90%
- Taux de satisfaction des stagiaires : 94%

CONTACT

First Group spark, 63, avenue de Villiers 75017 Paris

Mail: contact@firstgroup.fr

Lien direct accessible depuis le site internet de l'organisme de formation :

https://www.firstgroup.fr