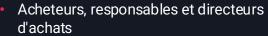


INTRA: 4 200 € HT SUR MESURE: nous contacter Réf. #A008



PUBLIC CIBLE



 Toute personne en relation avec les fournisseurs



PRÉREQUIS

Aucun prérequis nécessaire



X

DURÉE DE LA FORMATION

2 jours (14 heures)



OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Comprendre les spécificités des achats internationaux et les enjeux liés à la globalisation.
- Maîtriser les techniques de sourcing à l'international et les critères de sélection des fournisseurs.
- Connaître la réglementation internationale et les aspects juridiques des contrats d'achat internationaux.
- Gérer les relations fournisseurs à l'international pour garantir la performance et la conformité.
- Acquérir des compétences en gestion des risques et en optimisation des transports à l'international..

Programme

Introduction aux Achats Internationaux

- o Enjeux et spécificités des achats internationaux et différences local / international
- o Les défis liés à la globalisation des achats : coûts, délais, qualité, risques.

Techniques de Sourcing à l'International

- o Identification et évaluation des marchés fournisseurs à l'étranger.
- o Critères de sélection des fournisseurs internationaux (qualité, coûts, capacité, etc.).
- Utilisation des plateformes de sourcing et des foires internationales.

Analyse des Marchés Internationaux

- o Études de marché: méthodes et outils pour analyser les marchés internationaux.
- Analyse SWOT des pays et régions pour le sourcing : identifier les opportunités et les menaces sur les marchés internationaux.

Réglementation des Achats Internationaux

- Aspects juridiques des contrats d'achat internationaux.
- Comprendre et appliquer les Incoterms® 2020 / Conformité réglementaire, douanes, et normes internationales.

Gestion des Risques dans les Achats Internationaux

- o Identification et évaluation des risques liés aux achats internationaux (politique, économique...).
- Stratégies de gestion des risques : diversifications des fournisseurs, clauses contractuelles, assurances + Outils de gestion des risques dans la supply chain.

· Gestion des Relations Fournisseurs à l'International

- o Techniques de négociation avec des fournisseurs internationaux.
- o Stratégies pour construire et maintenir des relations durables.
- o Gestion des performances des fournisseurs et gestion des litiges.

· Optimisation des Coûts et Négociation des Contrats Internationaux

- o Stratégies de négociation des prix et des conditions de paiement.
- o Réduction des coûts par la consolidation des commandes et la collaboration avec les fournisseurs.
- o Gestion des variations des devises et impact sur les contrats.

· Logistique Internationale: Transport et Douanes

- Modes de transport internationaux (maritime, aérien, routier, ferroviaire) et leurs spécificités.
- Gestion des formalités douanières et des taxes à l'import/export.
- o Optimisation des flux logistiques et gestion des délais.



Réf. #A008

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Des séquences théoriques & des apports d'expériences.
- Des exercices en sous-groupe sur les situations des participants
- Des échanges et retours d'expérience entre les participants.
- Des exercices et ateliers d'application permettant aux stagiaires et au formateur d'évaluer les progrès individuels et collectifs (étude de cas et travail en groupes sur un projet d'achat international : du sourcing à la gestion logistique)

MODALITÉS D'ÉVALUATION ET DE VALIDATION DE LA FORMATION

- Questionnaire d'auto-positionnement en amont de la formation
- Evaluations formatives tout au long de la formation (quiz, mises en situation...)
- Questionnaire de satisfaction en fin de formation

PROFIL DE L'INTERVENANT

Expert, consultant, formateur, coach, en achat, négociation, supply chain, management

RÉFÉRENT HANDICAP

- Pour toute inscription de personnes en situation de handicap, il convient de nous prévenir de manière à étudier l'aménagement de la formation.
- Le référent handicap est Léa Ménager, 07 62 50 71 95 <u>lea.menager@firstgroup.fr</u>

III NIVEAU DE PERFORMANCE

- Nombre de stagiaires ayant suivi la formation : TBA
- Taux d'assiduité : TBA
- Taux de satisfaction des stagiaires : TBA

CONTACT

First Group spark, 63, avenue de Villiers 75017 Paris Mail : contact@firstgroup.fr Lien direct accessible depuis le site internet de l'organisme de formation : https://www.firstgroup.fr